

- 人×システムで持続的に売れる仕組みを構築支援 -

デジタル営業 “成功支援”+

 **i=Sales**

アイセールス

価格表

-2021年10月20日改訂版-

January February March April May June July August September October November December

## アウトバウンド中心の営業体制からの脱却、反響型営業の仕組みを構築

### マーケティングオートメーション (システム)



営業活動をデジタル化。見込み客管理/フォーム/行動履歴管理

### セールスコンサルティング

セールス伴走支援  
サービス

インサイドセールス機能構築、反響型営業の仕組み構築

### コンテンツ企画支援

コンテンツ企画支援  
サービス

ノウハウ、実例ベースのお役立ち資料、ウェビナーコンテンツの企画

### 運用代行支援

運用代行支援  
サービス

見込み客管理方法、シナリオ設計からメール配信までの業務代行



		オススメ	フルサポート	プレミアム
	エントリープラン 30万円/月	スタンダードプラン 40万円/月	プロフェッショナル プラン 60万円/月	プレミアムプラン 80万円/月
 5ID~ (追加1ID/1万円)	○	○	○	○
専任コンサルタント	○	○	○	○
セールス コンサルティング	○	○	○	○
システム運用代行	×	○	○	○
コンテンツ作成代行 お役立ち資料 (24冊/年)	×	×	○	○
ウェビナー企画/運用代行 資料作成支援 (4~6回/年)	×	×	×	○

営業コンサルティング及び  
アイセールスシステム提供

運用施策の立案から  
実際の運用まで  
バッチリサポート

施策の立案、運用に加え、  
コンテンツの作成まで  
すべて代行

実践的なウェビナーの企画立案、  
資料作成支援、開始前後の  
運用業務まですべて代行

ID数	1~10	11~20	21~30	31~50	51~100	101~
費用@1ID	10,000	9,500	9,000	8,500	8,000	要相談
登録リード数	50,000					要相談
トラッキングタグ	無制限					
機能制限	無し					カスタマイズ OEM可
その他	①利用料は全て税抜き価格の表記となります。      ②利用料は全て1IDに対する月額利用の価格となります。 ③最小申込ID数は5IDとさせていただきます。      ④利用料は契約開始翌月末に一括にてお支払いいただきます。 ⑤有料期間中のID追加については契約期間の残期間分を一括でお支払いいただきます。下部の図を参照してください。 ⑥リード数50,000件以上は10,000件毎に10,000円(月額)の追加料金をいただきます。 ⑦トラッキングタグ設置のPV数が50,000pvを超える場合は別途お見積りにて追加料金が発生します。					
図						

ご検討

ご導入

個別相談  
ヒアリング

ご提案

契約書ご送付  
ご返送

キックオフ  
ミーティング



現状の営業体制やデジタルツールの運用課題、今後のご意向をヒアリング



企業様に合わせて現状の課題や実現したい未来を実現するための支援内容をご提案。  
また、シミュレーションやお見積書も送付。



ご契約書を送付して、ご返送して頂く。



伴走チームを主導に顔合わせの会議を開催。目標達成のために年間スケジュールや施策を策定していく。



アイセールス

アウトバウンド中心の営業体制からの脱却、  
反響型営業の仕組みを構築支援

お問い合わせ先  
アイセールス株式会社  
TEL. 03- 4405- 6609  
MAIL. [info@eye-sales.com](mailto:info@eye-sales.com)  
URL. <https://eye-sales.com/>